

Arion w drodze

Przeszło rok temu TELE-satelita opublikował raport podkreślający osiągnięcia południowokoreańskiego producenta odbiorników wysokiej klasy – firmy Arion mającej siedzibę w Anyang na południowych przedmieściach Seulu. Ta wizyta miała nam odpowiedzieć na pytanie jak Arion poradził sobie w trudnym roku i jaką mapę drogową ma na rok 2009.

Thomas Roh (po lewej), Dyrektor Sprzedaży i Marketingu i Sam Chang (po prawej), Starszy Menadżer Marketingu przed wejściem do biur R&D firmy Arion.

Sama Changa, starszego menadżera marketingu spotykamy w nowym budynku, nie tak daleko od poprzedniej siedziby firmy. Informuje nas, co się wydarzyło w tym czasie: „Przenieśliśmy się do tego miejsca, ponieważ tu możemy zaoferować naszym pracownikom lepsze warunki pracy.” Obecnie Arion ma 80 pracowników, spośród których 50 pracuje w centrum R&D w Ainyang City. „Produkcja odbiorników Arion odbywa się głównie w południowych Chinach” wyjaśnia Sam Chang.

Menadżer marketingu Joey Lee dodaje nieco informacji geograficznych: „30 procent naszych produktów trafia do Indii, kolejne 30 procent wysyłamy do Ameryki Południowej, zaś pozostałe 40

TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ara/arion.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bid/arion.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bul/arion.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ces/arion.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/deu/arion.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/eng/arion.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/esp/arion.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/far/arion.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/fra/arion.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hel/arion.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hrv/arion.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ita/arion.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/mag/arion.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/man/arion.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ned/arion.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/pol/arion.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/por/arion.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/rus/arion.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/sve/arion.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/tur/arion.pdf

Available online starting from 30 January 2009





■ Czy to nie oczywiste? Firma z taką liczbą czasów na dachu musi mieć coś wspólnego z odbiornikami satelitarnymi. Jeong Woo Lee jest jednym z inżynierów Ariona. Tu widzimy go jak ustawia LNB. W tle widzimy panoramę Anyang, jednego z południowych przedmieść Seulu.

procent rozprowadzane jest w Europie." Sam Chang dodaje, „Nasze własne biuro sprzedaży w Argentynie działa aktywnie od początku 2007” i ujawnia „w 2009 planujemy kontynuację wzrostu, zwłaszcza w Europie Zachodniej.”

Thomas Roh jest dyrektorem sprzedaży i marketingu. Przedstawia nam kolejne szczegóły dotyczące głównych rynków Ariona: „Od roku 2006 Arion koncentruje się na rynku operatorów TV w Ameryce Łacińskiej, Indiach i innych rynkach wschodzących. Dotyczy to także wiodą-

cych operatorów kablowych jak i satelitarnych. Ale wkrótce wrócimy do Europy, naszego głównego rynku STB, z nowymi produktami HD opartymi o platformę HD na ST7101. Mam na myśli HD PVR-ready i podwójny HD PVR oparty o Boradcoma.” Dzięki temu Arion ma specjalne możliwości nawiązywania współpracy z różnymi

operatorami satelitarnymi i kablowymi. A co z ofertą produktową? „Najwyraźniej rynek na HD jest obecnie w Europie,” uznaje Sam Chang i zaczyna wyliczać produkty, które będą wprowadzone na rynek europejski w 2009 roku: „W pierwszym kwartale 2009 zaplanowaliśmy wejście odbiornika HDTV PVR-ready, co oznacza możliwość dołączania do skrzynki zewnętrznego dysku. Kolejno, w drugim kwartale pojawi się odbiornik z wbudowanym twardym dyskiem, a na koniec 2009 roku można spodziewać się skrzynek IPTV.” Joey Lee dodaje „jak

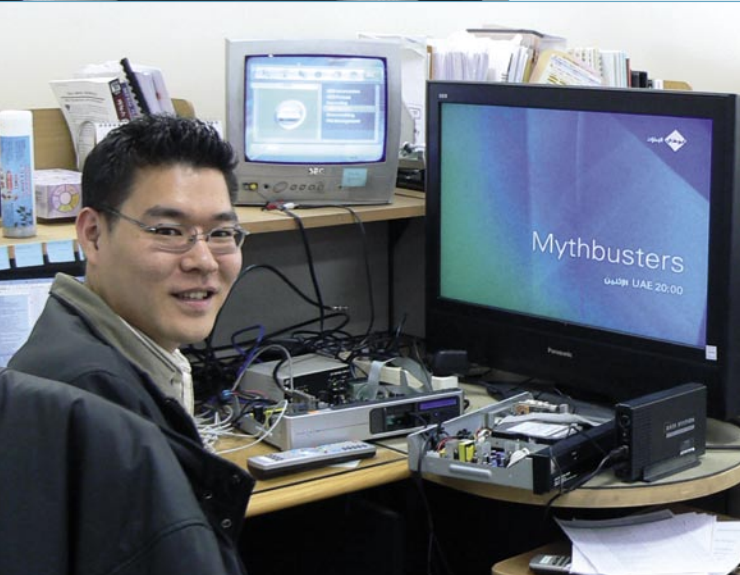
■ Dział sprzedaży Ariona przy pracy.



■ Joey Lee, menadżer marketingu w zespole marketingowym Ariona.



■ H. M. Park jest Starszym Dyrektorem Zarządzającym w Arionie i kieruje zespołem 50 inżynierów sprzętu i oprogramowania w zespole R&D.



■ Nie przeszkadzać! Zespół inżynierów omawia układ nowego odbiornika.

■ Jeden z programistów doszlifowuje oprogramowanie nowego odbiornika HD PVR, który ma wkrótce wejść na rynek.

tylko pojawią się pierwsze pilotowe odbiorniki wyślemy próbkę na testy do TELE-satellite." My w TELE-satellite wraz z naszymi czytelnikami czekamy z niecierpliwością na te nowe odbiorniki MPEG-4 HDTV, przede wszystkim dlatego, że produkty Ariona zawsze dotąd przewodziły w aspekcie jakościowym.

Jeśli wolelibyście spotkać przedstawiciela Ariona osobiście, możecie zaznaczyć w swoim kalendarzu dwa ważne wydarzenia w 2009 roku: „Będziemy mieli własne stoiska na ANGA i IBC,” informuje Sam Chang.

Arion jest aktywny jak zawsze i już nie możemy się doczekać najnowszych, wysokiej klasy odbiorników Arion!

Wysokiej jakości odbiornik musi przejść pomyślnie najostrejsze próby techniczne. Eun-Ju Choi jest inżynierem jakości w zespole kontroli jakości. Widzimy ją jak sprawdza nowy odbiornik Ariona w komorze klimatycznej.

